



F&P Group



HERBST 2017

NEWSLETTER

Herbst 2017

NEWSLETTER

Einleitung

- 04 -

PROFIL

F&P Group

- 06 -

PROFIL

Frôté & Partner AG

- 08 -

PROFIL

F&P Services SA

- 10 -

PROFIL

Schoeb Frôté SA

- 12 -

INTERVIEW

Yann Burkhalter

- 14 -



Sehr geehrte Damen und Herren,

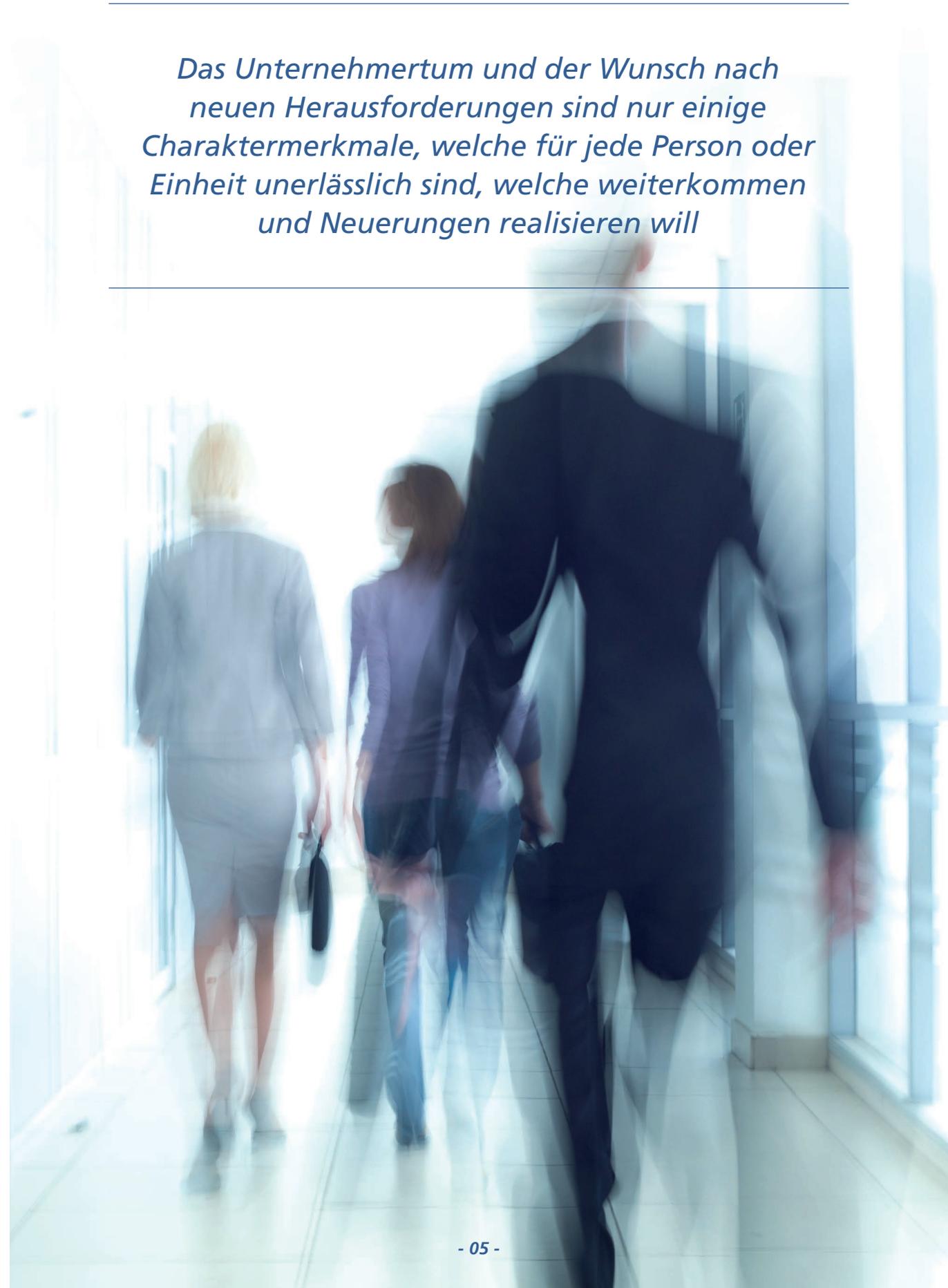
Dieser erste Newsletter gibt uns Gelegenheit, Sie über die Bildung der F&P Group zu informieren; eine Einheit, welche die Tätigkeiten unserer verschiedenen Gesellschaften, nämlich Frôté & Partner AG, F&P Services SA und Schoeb Frôté SA, zusammenfasst.

Im Bestreben, der konstanten Entwicklung der Bedürfnisse unserer Klienten zu entsprechen, war es in der Tat unser Wunsch, die vielfältigen Kompetenzen, über welche wir innerhalb unserer Unternehmensgruppe verfügen, weiterführen zu nutzen, um unser Dienstleistungsangebot zu erweitern. F&P Group ergänzt unsere bestehenden Einheiten und erlaubt es so, durch die Bündelung der Kompetenzen all unserer Gesellschaften weitreichende Beratungsmandate zu gewährleisten, welche bis hin zur umfassenden Verwaltung von Projekten wie namentlich Unternehmensnachfolgeprojekte reichen können.

Das Unternehmertum und der Wunsch nach neuen Herausforderungen sind nur einige Charaktermerkmale, welche für jede Person oder Einheit unerlässlich sind, welche weiterkommen und Neuerungen realisieren will. Unsere Klienten wie auch die Gesellschaften der F&P Group kennen die damit verbundenen Schwierigkeiten bestens. Aus dieser Perspektive heraus haben wir uns dazu entschlossen, einen jungen Segler bei seiner Teilnahme an einer Ausnahme-Regatta, der Mini Transat 2017, zu unterstützen. Dieser Newsletter bietet denn auch die Möglichkeit, Ihnen einen Einblick in die Herausforderung, welcher sich dieser junge Segler aus La Neuveville gestellt hat, zu geben.

Wir halten uns zu Ihrer vollen Verfügung und wünschen Ihnen eine angenehme Lektüre.

Das Unternehmertum und der Wunsch nach neuen Herausforderungen sind nur einige Charaktermerkmale, welche für jede Person oder Einheit unerlässlich sind, welche weiterkommen und Neuerungen realisieren will



F&P Group

PROFIL

Aufgebaut auf der Grundlage des Advokaturbüros Frôté & Partner AG und bestehend aus rund 40 Mitarbeitern erlaubt es uns die F&P Group, Dienstleistungen in den gesamten Bereichen der Rechtsberatung, des Notariats, des Steuerwesens, der Beratung bezüglich Unternehmensverwaltung, der Vermögensverwaltung sowie der administrativen Dienstleistungen anzubieten.

Diese neue Einheit ergänzt unsere bestehenden Gesellschaften, d.h. Frôté & Partner AG, F&P Services SA und Schoeb Frôté SA, und bezweckt insbesondere, Dienstleistungen anbieten zu können, welche die Bündelung der Kompetenzen unserer drei bestehenden Gesellschaften sowie unseres internationalen Netzwerks erfordern, je nach den Bedürfnissen der Klienten.

Diese neuen Dienstleistungen umfassen demnach namentlich:

F&P CONSEIL	<ul style="list-style-type: none">· Verwaltungsratsmandate· Projektverwaltung· Due Diligence· Unternehmensberatung (juristische Personen) namentlich:	<ul style="list-style-type: none">- Finanzanalyse- Sonderprüfungen/ spezifische Prüfungen- Vorbereitungen von Revisionen- Steueroptimierung
F&P INTERNATIONAL	<ul style="list-style-type: none">· Ansiedlungsvorhaben (in der Schweiz oder im Ausland)· Partnerschaftsprojekte (in der Schweiz oder im Ausland)	<ul style="list-style-type: none">· Corporate housekeeping· Due Diligence
F&P FAMILY OFFICE	<ul style="list-style-type: none">· Umfassende Vermögensverwaltung, namentlich Optimierung der individuellen finanziellen Situation und Asset-Management· Nachfolgeplanung, Nachfolgeprojekt, Family Governance· Unterstützung im Bereich philanthropischer Tätigkeiten	<ul style="list-style-type: none">· Ausarbeitung von finanziellen Investitionsprojekten, namentlich Immobilien, Direktinvestitionen, Ko-Investitionen etc.· Ausarbeitung von Reporting-Lösungen, namentlich mittels unseres Tools «F&P System»



Frôté & Partner AG, F&P Services SA, Schoeb Frôté SA und ihre Mitarbeiter teilen die gemeinsamen Werte der Unabhängigkeit, Transparenz und Professionalität.

In diesem Zusammenhang freuen wir uns zudem, Sie darüber zu informieren, dass im Rahmen der Gründung der F&P Group Herr Denis Grisel zu unserer Organisation dazu gestossen ist. Denis Grisel hatte von 1996 bis 2017 den Posten als Direktor der Berner Wirtschaftsförderung inne und verfügt über eine grosse Erfahrung in der Verwaltung unternehmerischer Projekte. Dementsprechend berät er Unternehmen insbesondere im Rahmen ihrer internationalen

Projekte, im Bereich der Unternehmensnachfolge sowie allgemein bei Projekten im Zusammenhang mit ihrer Unternehmensführung.

Frôté & Partner AG, F&P Services SA, Schoeb Frôté SA und ihre Mitarbeiter teilen die gemeinsamen Werte der Unabhängigkeit, Transparenz und Professionalität. Die Wahrung der Interessen unserer Klientschaft stellt das zentrale Anliegen unserer Gesellschaften dar.

Frôté & Partner AG

PROFIL

Die Entwicklung der Rechtsprechung und die Erwartungen unserer Klienten haben uns dazu gebracht, immer spezialisiertere Fachgebiete zu entwickeln und uns in verschiedenen Bereichen zu stärken.



- 08 -

PROFIL



Frôté & Partner AG ist seit 1936 in allen wesentlichen Rechtsgebieten tätig. Die über Jahrzehnte in der gerichtlichen Tätigkeit, im Steuerwesen und im Notariat gesammelten Erfahrungen haben es erlaubt, nach und nach herausragende Kompetenzen in der Beratung und namentlich in der an Unternehmen gerichteten Beratung sowohl auf regionaler als auch internationaler Ebene zu entwickeln.

Die Kanzlei bietet ihre Leistungen im Wesentlichen in folgenden Bereichen an:

- Hauptgebiete des Rechts (private Personen und Unternehmen)
- Steuerwesen (private Personen und Unternehmen)
- Notariat
- Juristische Beratung

Die Entwicklung der Rechtsprechung und die Erwartungen unserer Klienten haben uns dazu gebracht, immer spezialisiertere Fachgebiete zu entwickeln und uns in verschiedenen Bereichen zu stärken.

Nach dem Einstieg im Jahr 2016 von Frau Rechtsanwältin Kimena Brog in Solothurn und Frau Rechtsanwältin Rachel Christinat in Neu-

enburg, welche beide prozessierend tätig sind, hat im Jahr 2017 Herr Rechtsanwalt Lionel Houmard unser Team ergänzt, dies nach mehrjähriger Tätigkeit für unsere Kanzlei, zunächst als Anwaltspraktikant, später als Jurist und nun als Rechtsanwalt. Heute sind es 18 Rechtsanwälte, Notare, Juristen und Steuerexperten, welche es uns erlauben, unsere Dienstleistungen von unseren Standorten in Biel, Neuenburg und Solothurn aus anzubieten.

In diesem Zusammenhang freut es uns ebenfalls, Ihnen mitzuteilen, dass wir unser Dienstleistungsangebot im Bereich des Notariats erweitert haben, nachdem Herr Daniel Gehrig, welcher bereits seit vielen Jahren als Rechtsanwalt in unserer Kanzlei tätig ist, im Jahr 2016 als Notar des Kantons Bern patentiert wurde. Diese neue Ausrichtung von Herrn Gehrig, welcher deutschschweizerischer Muttersprache ist, erlaubt es uns nunmehr, noch konsequenter Notariatsmandate im ganzen Kanton Bern und ganz allgemein in der Deutschschweiz zu übernehmen.

Durch diese laufenden Verbesserungen hoffen wir, die Erwartungen unserer Klientschaft bestmöglich zu erfüllen, welche sich ebenfalls ständig weiterentwickeln, sei es bezüglich der klassischen gerichtlichen Mandate oder der spezifischeren Bedürfnisse im Bereich der Beratung.

- 09 -



F&P Services SA dürfte sich auch in den kommenden Jahren an unseren verschiedenen Standorten weiterentwickeln, zumal wir uns bewusst sind, dass das Bedürfnis nach administrativer Unterstützung sowie Beratung im Bereich der Finanzen und der Verwaltung weiter wachsen wird.

F&P Services SA

PROFIL

F&P Services SA wurde vor nunmehr über 15 Jahren gegründet mit der Aufgabe, unserer Klientschaft verschiedene administrative Dienstleistungen, namentlich im Bereich der Buchhaltung, zu bieten.

Da sich auch dieser Bereich in einer laufenden Entwicklung befindet, wollten wir unser Dienstleistungsangebot ausbauen, um unsere Klientschaft noch näher begleiten zu können. Es freut uns deshalb Sie darüber zu informieren, dass wir seit diesem Jahr - zusätzlich zu den bis anhin bereits angebotenen Dienstleistungen - auch Beratungsmandate im Bereich der Finanzverwaltung, der Projektbetreuung und des Controlling übernehmen.

Die von F&P Services SA angebotenen Dienstleistungen lassen sich demnach wie folgt zusammenfassen:

- Administrative Dienstleistungen (private Personen und Unternehmen)
- Unternehmensberatung (juristische Personen) namentlich:
 - Finanzanalyse
 - Sonderprüfungen/ spezifische Prüfungen
 - Vorbereitungen von Revisionen
 - Steueroptimierung
- Gebäudeverwaltung

In diesem Zusammenhang freut es uns ebenfalls, Sie über den Eintritt von Herrn Blaise Girardin in unser Unternehmen zu informieren. Er verfügt über einen Universitätsabschluss der Wirtschaftswissenschaften, ist diplomierter Wirtschaftsprüfer und ehemaliger Direktor von PwC, wo er während vieler Jahre tätig war.

Herr Blaise Girardin übernimmt einerseits die Funktion als Verwaltungsrat und andererseits als Verantwortlicher für die neue Beratungstätigkeit. Herr Raphaël Queloz bleibt Mitglied unseres Verwaltungsrats, Direktor und Verantwortlicher der bisher entfalteteten Tätigkeit.

Parallel zum Eintritt von Herrn Girardin haben wir ebenfalls unsere Präsenz an unserem Standort in Neuenburg verstärkt. Unsere Gesellschaft zählt somit gegenwärtig 6 Arbeitsplätze.

F&P Services SA dürfte sich auch in den kommenden Jahren an unseren verschiedenen Standorten weiterentwickeln, zumal wir uns bewusst sind, dass das Bedürfnis nach administrativer Unterstützung sowie Beratung im Bereich der Finanzen und der Verwaltung weiter wachsen wird.

Schoeb Frôté SA

PROFIL

Seit ihrer Gründung vor 4 Jahren ist Schoeb Frôté SA mit dem Ziel erdacht, spezifischen Bedürfnissen und Erwartungen im Bereich der Vermögensverwaltung zu entsprechen und die Standards der Finanzwelt umzustürzen.

2016 stellte einen Wendepunkt in der Entwicklung der Schoeb Frôté SA dar, dies aufgrund der Gründung der Capitalium Advisors SA, von welcher Schoeb Frôté SA eines der Gründungsmitglieder ist. Dank dieser Entwicklung gehören wir fortan zu den wichtigsten Vermögensverwaltungsgesellschaften der Schweiz.

Mit unseren Standorten in Neuenburg, Biel, Solothurn und Genf entwickeln wir unser Dienstleistungsangebot für eine in der Schweiz, aber auch im Ausland ansässige Klientel ständig weiter. Unsere Priorität ist es, den spezifischen Bedürfnissen unserer Klientschaft gerecht zu werden, indem wir innovative, verständliche und beherrschbare Anlagemöglichkeiten anbieten.

Wir bieten eine echte Alternative zu den Finanzinstituten im Bereich der Finanzbetreuung und -verwaltung, ohne Interessenkonflikte und mit voller Transparenz.



Eine weitere wichtige Entwicklungsachse unseres Angebots ist die Einführung unserer digitalen Analyse- und Tracking-App „F&P System“, ein Werkzeug, welches in der strategischen Vermögensverwaltung unerlässlich geworden ist.

Schoeb Frôté SA wird weiterhin nahe bei ihrer Klientschaft sein und gleichzeitig ihre Werte und Unabhängigkeit bewahren.

- Vermögensverwaltung
- Beratung im Bereich der Vermögensberatung
- Ausarbeitung von Reporting-Lösungen
- Überwachungsmandate

Unsere Priorität ist es, den spezifischen Bedürfnissen unserer Klientschaft gerecht zu werden, indem wir innovative, verständliche und beherrschbare Anlagemöglichkeiten anbieten.

Yann Burkhalter

INTERVIEW



Die F&P Group unterstützt jeglichen Unternehmer- und Unternehmungsgeist. Darum sind wir diesen Sommer eine Partnerschaft mit dem Projekt «Yann Burkhalter, Mini-Transat 2017» eingegangen. Im Rahmen dieses Projekts will der junge Segler Yann Burkhalter auf einem 6,5 m langen Einhand-Segelboot ganz ohne fremde Hilfe den Atlantik überqueren.

F&P - Yann, den Atlantik ohne fremde Hilfe auf einem 6,5 m langen Einhand-Segelboot zu überqueren, was bedeutet das?

Yann - 2 Jahre (Saisons) der Vorbereitung; 10'050 Seemeilen (18'000 km) Qualifikation, Vorbereitung und Rennen; 90 Tage auf See; 154 Nächte an Land im Ausland; 15'000 km Bootstransport; 200'000 CHF Budget; 1 Ziel: 1 einzigartiges Abenteuer!

F&P - Diese beeindruckenden Zahlen lassen viel Arbeit hinter den Kulissen vermuten. Wie sieht die Vorbereitung eines solchen Projekts aus?

Yann - Tatsächlich hört man zu Beginn eines Mini-6,50-Projekts oft, dass das Schwierigste daran weder die Navigation noch die extremen Lebensbedingungen an Bord des Segelboots sind, sondern die Organisation des Projekts selbst! Erst glaubt man das nicht, aber dann wird man schnell von der Realität eingeholt. Ein solches Ziel bringt unheimlich viel Arbeit mit sich, die nur am

Rande mit der Navigation und dem Erfolg beim Rennen zu tun hat. Als Segler führt man plötzlich, ohne es wirklich zu wollen, ein kleines Startup mit begrenztem Budget, grossen Zielen und überschäumender Begeisterung!

F&P - Und wie kommt man zu einem solchen Boot?

Yann - Das ist ein bisschen wie beim Autokauf, man stellt sich tausend Fragen! Mieten oder kaufen? Ein neues Mini 6,50 oder eins, das schon einmal den Atlantik überquert hat? Wie viel zahlen für welche Qualität? Ich habe mich mehrere Monate umgeschaut und sondiert, bis ich dann das Segelboot, das mein Interesse geweckt hatte, nur wenige Tage vor seinem Start bei der Mini-Transat 2015 in Douarnenez (Bretagne) Probe fahren konnte. Ein Nascira, das bereits zweimal erfolgreich den Atlantik überquert hatte, als ich es übernahm. Günstiger als

INTERVIEW

ein neues Boot, aber dennoch in der Lage, es bei einer Regatta auf die erste Ranglistenhälfte zu schaffen. Das ist ein guter Kompromiss und dazu eine nette Geschichte, denn ich bin bereits der dritte Schweizer, der dieses Segelboot fährt! Darum hat es den Spitznamen «le Mini des p'tits suisses» bekommen.

F&P - Wahrscheinlich brauchen diese Boote auch eine spezielle Ausrüstung für die Atlantiküberquerung?

Yann - Das ist zwar «nur» ein kleines Segelboot von 6,5 Metern, verfügt aber über eine sehr komplexe elektronische Ausrüstung, Bordenergie-Anlage und sieben verschiedene Segel.

ziert das gesamte Projekt, vom Bootskauf bis zu den letzten Kosten, die durch die Mini-Transat entstehen, und zahlt dem Segler in manchen Fällen sogar einen «Lohn». Bei anderen Projekten, wie bei meinem, entwickelt sich das Stück für Stück. Zu Anfang war meine einzige Finanzierungsquelle mein Schiffsbauerlohn aus meinem Teilzeitjob; die restliche Zeit verbrachte ich mit Segelrennen.

Ich musste also frühzeitig ein Budget aufstellen. Das ist natürlich nicht gerade das, was ich am liebsten mache, aber es war wichtig, um das Projekt in die richtige Richtung zu lenken. Wie eine Seekarte bei einem Hochseerennen. Eine Zahl steht inzwischen fest: Es sind 200'000 CHF

Tatsächlich hört man zu Beginn eines Mini-6,50-Projekts oft, dass das Schwierigste daran weder die Navigation noch die extremen Lebensbedingungen an Bord des Segelboots sind, sondern die Organisation des Projekts selbst! Erst glaubt man das nicht, aber dann wird man schnell von der Realität eingeholt.

Da ich Schiffsbauer von Beruf bin, konnte ich mich mit der Hilfe von Berufskollegen und Freunden selbst um diese Dinge kümmern. Das bedeutete einen grossen Vorteil in Sachen Budget, einen grossen Spass, weil das auch meine Leidenschaft ist, aber auch einen bedeutenden zeitlichen Aufwand.

F&P - Wie handhabt man die finanzielle Seite eines solchen Projekts?

Yann - Manche Mini-6,50-Projekte haben das Glück, komplett von einer einzelnen Firma oder Organisation gesponsert zu werden. Diese finan-

nötig, um das Mini-6,50-Projekt erfolgreich durchzuführen.

F&P - Und wahrscheinlich gibt es noch tausend Dinge zu erledigen, bevor du wirklich starten kannst?

Yann - Tatsächlich gilt es zunächst einmal die Kommunikation zu organisieren. Abgesehen von der Kommunikation, die es braucht, um die nötige finanzielle Unterstützung einzuholen, einschliesslich Fotos usw., ist es auch sehr wichtig, dass man ein solches Projekt teilt. Im digitalen Zeitalter lässt es sich nicht vermeiden, für Sicht-



barkeit in den sozialen Netzwerken («Yann et Fabi - navigateurs» auf Facebook und Instagram) und im Internet (www.yannfabinavigateurs.com) zu sorgen. In diesem Zusammenhang war auch die Mithilfe der Medien sehr nützlich: das Journal du Jura, Télé-bilingue, Canal Alpha, Canal 3, RTS und RJB haben mir einige Zeit gewidmet und mein Projekt weiter bekannt gemacht! Eine super Chance, aber auch ein zusätzlicher Aspekt, der organisiert werden muss, und dazu eine persönliche Herausforderung, da ich ein eher zurückhaltender Typ bin. Als nächstes kommt die körperliche Vorbereitung. Aus organisatorischen und finanziellen Gründen konnte ich leider keinen Personal Trainer engagieren. Ich habe mein Training mit Hilfe von Bekannten selbst in die Hand genommen. Ausserdem kam ich in den Genuss einer Vorbereitung durch Lorient Grand Large, einem Verein in der Bretagne, der Langstreckensegler ausbildet und mir die Teilnahme an verschiedenen Trainings und Kursen ermöglichte.

Und schliesslich ist da noch die Logistik an Land. Zwischen Job, Wohnsitz und Familie in der Schweiz, der Trainingsbasis in der Bretagne und den Kursen in ganz Europa (Frankreich, Italien, England, Irland, Azoren u. a.) habe ich mit meinem Boot über 15'000 km auf der Strasse zurückgelegt. Das sind Fahrten, die man besser nicht

irgendwie improvisiert, sonst wird das gefährlicher als die Hochseerennen selbst! Dabei konnte ich auf die Hilfe meines Vaters zählen, der früher Lastwagenchauffeur war und seine äusserst wertvolle Erfahrung und Kenntnisse eingebracht hat. Hinzu kommt dann noch die Organisation der Übernachtungen (über 150 Nächte im Ausland), der Flüge und der Verpflegung für 90 Tage auf See. Auch hier konnte ich mit der Hilfe meiner Familie und meiner Freundin selbst etwas basteln. Um die Bordapotheke, die äusserst wichtig ist, wenn man weit vom Land entfernt ist und einen Risikosport betreibt, hat sich meine Mutter gekümmert, da das ihr Beruf war. Ausserdem konnte ich mein Wissen auf diesem Gebiet durch Kurse zum Überleben und zur Medizin auf See (ISAF) ausbauen.

F&P - Die Anstrengungen und die Beharrlichkeit, die du an den Tag legst, sind beeindruckend. Dein Projekt ist eigentlich mit der Führung eines KMU vergleichbar. Die gesammelten Erfahrungen bilden ein unvergleichliches Rüstzeug, das dir sehr nützlich sein wird, nicht nur im Rahmen dieses Projekts, sondern auch in Zukunft. Wir freuen uns darauf, nach deiner Rückkehr von dir zu hören. Guten Wind!

MINI TRANSAT 2017 EINE EINHANDREGATTA in zwei Etappen:

Die erste Etappe beginnt am 1. Oktober in La Rochelle und führt die Segler nach Las Palmas de Gran Canaria auf den Kanarischen Inseln. Sie ist 1350 Seemeilen lang, dauert etwa sieben Tage und stellt für einige Teilnehmer das erste grosse Hochseerennen ihrer Seglerkarriere dar.

Die zweite 2700 Seemeilen lange Etappe schaffen die Schnellsten in etwa zwei Wochen. Sie beginnt Anfang November in Las Palmas de Gran Canaria. Wenn sie ihren von zahlreichen Inseln verstellten Weg aus dem kanarischen Archipel gefunden haben, sollten die Wettkampfteilnehmer rasch auf die Passatwinde stossen, die sie bis Mitte November zu ihrem Ziel Le Marin auf Martinique bringen.

Quelle: offizielle Website www.minitransat.fr



KONTAKT

Biel-Bienne

Place Centrale 51
Case postale 480
CH-2501 Biel-Bienne
T +41 32 322 25 21
F +41 32 322 18 79

Neuchâtel

Faubourg du Lac 11
Case postale 2333
CH-2001 Neuchâtel
T +41 32 722 17 00
F +41 32 722 17 07

Solothurn

Westbahnhofstrasse 1
Postfach 555
CH-4502 Solothurn
T +41 32 628 26 26
F +41 32 628 26 20

www.fp-group.ch